

Bilaga 23

[1472] Förklarande anmärkningar om tullvärde

Första kolumnen	Andra kolumnen
Hänvisning till bestämmelserna i tullkodexen	Anmärkningar
Artikel 29.1	Det faktiska priset eller det pris som skall betalas avser priset för de importerade varorna. Således ingår överföringen av utdelningar eller andra betalningar från köparen till säljaren, som inte berör de importerade varorna, inte i tullvärdet.
Artikel 29.1 a, tredje strecksatsen	Ett exempel på en sådan begränsning skulle vara om en säljare kräver av en bilköpare att denne inte säljer eller ställer ut bilarna före ett bestämt datum som utgör början av modellåret.
Artikel 29.1 b	<p>Det kan t.ex. vara frågan om följande:</p> <p>a) Säljaren fastställer priset för de importerade varorna under förutsättning att köparen också köper andra varor i vissa kvantiteter.</p> <p>b) Priset för de importerade varorna är beroende på det eller de priser till vilka köparen av de importerade varorna säljer andra varor till säljaren av dessa importerade varor.</p> <p>c) Priset fastställs på grundval av en betalningsform som är utan förbindelselänk till de importerade varorna, t.ex. om de importerade varorna är halvfabrikat som säljaren har levererat på villkor att han erhåller en viss mängd av färdiga varor.</p> <p>Emellertid medför villkor eller hänsynstaganden som står i förbindelse med produktionen eller marknadsföringen av de importerade varorna inte något avvisande av transaktionsvärdet. Till exempel skall det faktum att köparen levererar ingenjörskonsultationer eller ritningar till säljaren, utförda i importlandet, inte medföra något avvisande av transaktionsvärdet enligt artikel 29.1.</p>
Artikel 29.2	<p>1. Punkterna 2 a och b föreskriver olika sätt att avgöra om ett transaktionsvärde kan antas.</p> <p>2. Punkt 2 a föreskriver att om köparen och säljaren är närstående, skall omständigheterna kring försäljningen undersökas och transaktionsvärdet skall godkännas som tullvärde, förutsatt att beroendeförhållandet inte påverkar priset. Det är inte meningen att en undersökning av omständigheterna skall äga rum i samtliga fall där köparen och säljaren är närstående. En sådan undersökning krävs endast om det finns tvivel om huruvida priset kan godkännas. Om tullmyndigheterna inte har något tvivel om att priset kan godkännas, bör det godkännas utan ytterligare upplysningar från deklaranterna. Tullmyndigheterna kan till exempel tidigare ha undersökt beroendeförhållandet, eller redan ha närmare uppgifter om köparen och säljaren och kan på grundval av dessa undersökningar och dessa uppgifter ha kommit fram till att beroendeförhållandet inte påverkar priset.</p> <p>3. Om tullmyndigheterna inte kan godkänna transaktionsvärdet utan ytterligare undersökningar, bör de ge deklaranterna möjlighet att lämna alla närmare upplysningar som kan vara nödvändiga för att undersöka de omständigheter som rådde vid försäljningen. I detta sammanhang bör tullmyndigheterna vara beredda att undersöka relevanta aspekter på transaktionen, inbegripet det sätt på vilket köparen och säljaren organiserar sina affärsförbindelser och det sätt på vilket de har kommit fram till priset i fråga, för att kunna avgöra om beroendeförhållandet har påverkat priset. Om det kan bevisas att köparen och säljaren trots att de är närstående enligt bestämmelserna i artikel 143 i denna förordning köper från och säljer till varandra som om de inte var närstående, skulle detta bevisa att deras inbördes beroende inte har påverkat priset. Till exempel om priset hade bestämts på ett sätt som är förenligt med normal prissättningspraxis i branschen i fråga, eller med det sätt på vilket säljaren fastställer priser för försäljning till köpare som inte är närstående, skulle detta bevisa att priset inte har påverkats genom beroendeförhållandet. Likaså om det kan visas att priset är anpassat så att det täcker kostnaderna samt ger en viss vinst som är förenlig med företagets sammanlagda vinst under en viss tid (t.ex. på årsbasis) vid försäljningar av varor av samma art eller beskaffenhet, skulle detta bevisa att priset inte har påverkats.</p>

Första kolumnen	Andra kolumnen
Artikel 29.2 (forts.)	4. Punkt 2 b föreskriver att deklaranter skall ha möjlighet att bevisa att transaktionsvärdet ligger mycket nära ett "jämförelsevärde" som tidigare har godkänts av tullmyndigheterna och därför kan godkännas enligt bestämmelserna i artikel 29. Om en prövning enligt punkt 2 b uppfylls, är det inte nödvändigt att undersöka frågan om påverkan enligt punkt 2 a. Om tullmyndigheterna redan har tillräckliga upplysningar för att utan ytterligare närmare undersökningar vara övertygade om att ett av de kriterier som föreskrivs i punkt 2 b, har uppfyllts, finns det ingen orsak att kräva av deklaranter att bevisa att testkraven kan uppfyllas.
Artikel 29.2 b	Ett antal faktorer måste beaktas vid bestämningen av om ett värde "ligger nära" ett annat värde. Dessa faktorer innefattar arten av de importerade varorna, arten av själva branschen, den årtid då varorna importeras och frågan om skillnaden i värde är kommersiellt signifikant. Eftersom dessa faktorer kan vara olika från fall till fall, skulle det vara omöjligt att tillämpa en enhetlig norm såsom en fast procentsats för samtliga fall. Så skulle exempelvis kanske en liten skillnad i värdet i ett fall som omfattar endast en typ av varor inte vara godtagbar, under det att en stor skillnad i värdet för en annan typ av varor skulle godkännas vid bestämmandet av om transaktionsvärdet ligger nära de "jämförelsevärden" som fastställs i artikel 29.2 b.
Artikel 29.3 a	Ett exempel på indirekt betalning skulle vara att köparen helt eller delvis betalar säljarens skuld.
Artikel 30.2 a Artikel 30.2 b	<p>1. Vid tillämpningen av dessa bestämmelser skall tullmyndigheterna om möjligt använda en försäljning av identiska respektive liknande varor i samma handelsled och i ungefär samma mängd som de varor som skall värderas. Om någon sådan försäljning inte finns får en försäljning av identiska respektive liknande varor enligt något av följande villkor användas:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) En försäljning i samma handelsled, men i en annan mängd. b) En försäljning i ett annat handelsled men i huvudsakligen samma mängd. c) En försäljning i ett annat handelsled och i en annan mängd. <p>2. Om en försäljning enligt ett av dessa tre villkor föreligger genomförs anpassningar, om så är tillämpligt, avseende</p> <ul style="list-style-type: none"> a) endast mängdfaktorer, b) endast handelsledsfaktorer, eller c) både handelsledsfaktorer och mängdfaktorer. <p>3. <i>Punkten har upphört att gälla enligt rättelse i EGT L 180, 1996.</i></p> <p>4. Ett villkor för anpassning på grund av olika handelsled eller olika mängd är att denna anpassning, om den leder till en ökning eller sänkning av värdet, endast får företas på grundval av tydlig bevisning som klart fastställer rimligheten och noggrannheten av denna anpassning, t.ex. en giltig prislista som innehåller priser som avser olika handelsled eller olika mängd. Om de importerade varor som värderas exempelvis består av en skeppslast av 10 enheter och de enda identiska respektive liknande importerade varor för vilka ett transaktionsvärde finns omfattar en försäljning av 500 enheter, och försäljaren bevisligen medger mängdrabatt, får den nödvändiga anpassningen göras på grundval av säljarens prislista, varvid listans pris tillämpas på en försäljning av 10 enheter. Detta kräver inte att en försäljning skulle ha gjorts i enheter om 10, om prislistan har erkänts som pålitlig genom försäljning av andra kvantiteter. Om ett sådant objektiva kriterium inte finns, är emellertid en bestämning av tullvärdet enligt bestämmelserna i artikel 30.2 a och b inte tillämplig.</p>

Första kolumnen	Andra kolumnen
<p>Artikel 30.2 d</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. I allmänhet bestäms tullvärdet enligt dessa bestämmelser på grundval av i gemenskapen omedelbart tillgängliga upplysningar. För att bestämma ett beräknat värde kan det emellertid bli nödvändigt att undersöka produktionskostnaderna för de varor som skall värderas, samt inhämta andra upplysningar som erhålls utanför gemenskapen. Dessutom befinner sig i de flesta fall producenten av varorna utanför medlemsstaternas myndigheters jurisdiktion. Användningen av metoden för det beräknade värdet kommer i allmänhet att vara begränsad till de fall då köparen och säljaren är närstående, och tillverkaren är beredd att ge myndigheterna i importlandet de nödvändiga kostnadsberäkningarna samt att möjliggöra alla ytterligare kontroller som kan bli nödvändiga. 2. Det "pris eller värde" som avses i artikel 30.2 d, första strecksatsen, skall bestämmas på grundval av upplysningar om produktionen av de varor som skall värderas, vilket skall meddelas av tillverkaren eller på dennes vägnar. Det skall grundas på tillverkarens affärsredovisning, förutsatt att denna redovisning är förenlig med allmänt erkända redovisningsprinciper, tillämpliga i det land där varorna tillverkas. 3. Det "belopp för vinst och allmänna omkostnader" som avses i artikel 30.2 d, andra strecksatsen, skall bestämmas på grundval av de upplysningar som meddelas av tillverkaren eller på hans vägnar, såvida inte hans siffror är oförenliga med de siffror som vanligen ingår i försäljningen av varor av samma art eller beskaffenhet som de varor som skall värderas, och som upprättas av tillverkare i exportlandet för export till importlandet. 4. Inga kostnader eller värden av de element som avses i denna artikel skall räknas två gånger vid beräkningen av värdet. 5. Det bör observeras att i detta sammanhang "beloppet för vinst och allmänna omkostnader" skall uppfattas som en helhet. Därav följer att om i ett visst fall tillverkarens vinst är låg och hans allmänna omkostnader är höga, hans vinst och allmänna omkostnader tillsammans ändå kan vara förenliga med dem som vanligen tillämpas vid försäljning av varor av samma art och beskaffenhet. En sådan situation kan uppkomma om exempelvis en vara lanseras i gemenskapen och tillverkaren godkänner en nollvinst eller en låg vinst för att uppväga de höga allmänna omkostnaderna vid lanseringen. Om tillverkaren kan bevisa att han på grund av särskilda ekonomiska omständigheter tar ut en låg vinst på sin försäljning av de importerade varorna, skall hans faktiska vinst beaktas, förutsatt att han har rimliga företagsekonomiska skäl, samt att hans prispolitik är ett uttryck för den vanliga prispolitiken i den berörda industribranschen. En sådan situation skulle exempelvis kunna uppstå om tillverkare har tvingats att tillfälligt sänka priserna på grund av en oförutsebar tillbakagång i efterfrågan, eller när varor säljs för att komplettera varusortimentet i importlandet och en låg vinst accepteras för att upprätthålla konkurrenskraften. Om producentens egna siffror avseende vinst och allmänna omkostnader inte är förenliga med de siffror som vanligen anges vid försäljning av varor av samma art och beskaffenhet som de varor som skall värderas, och som framställs av tillverkare i exportlandet för export till importlandet, får beloppet för vinst och allmänna omkostnader bestämmas på grundval av andra relevanta upplysningar än de upplysningar som har meddelats av varornas tillverkare eller på hans vägnar. 6. Det skall i varje enskilt fall avgöras om varor är "av samma art eller beskaffenhet" som andra varor, med beaktande av de föreliggande omständigheterna. För att fastställa sedvanlig vinst och allmänna omkostnader enligt bestämmelserna i artikel 30.2 d, bör en undersökning göras om exportförsäljning till importlandet av den smalaste gruppen eller kategorin av varor som omfattar de varor som skall värderas, och för vilken de nödvändiga upplysningarna kan erhållas. Enligt artikel 30.2 d skall "varor av samma art och beskaffenhet" vara från samma land som de varor som skall värderas.
<p>Artikel 31.1</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. De tullvärden som fastställs enligt bestämmelserna i artikel 31.1 bör i största möjliga utsträckning grundas på tidigare bestämda tullvärden. 2. De värderingsmetoder som skall tillämpas enligt artikel 31.1 bör vara de metoder som fastställs i artiklarna 29 och 30.2, men en rimlig flexibilitet i användningen av dessa metoder skulle vara i överensstämmelse med målen och bestämmelserna i artikel 31.1.

Första kolumnen	Andra kolumnen
<p>Artikel 31.1 (forts)</p>	<p>3. Följande är några exempel på vad som avses med rimlig flexibilitet:</p> <p>a) <i>Identiska varor</i>: Kravet att de identiska varorna skall exporteras samtidigt eller nästan samtidigt som de varor som skall värderas kan tolkas flexibelt. Identiska importerade varor, framställda i ett annat land än exportlandet för de varor som skall värderas, kan vara grundvalen för tullvärdering. De tullvärden för identiska importerade varor som redan har fastställts enligt bestämmelserna i artikel 30.2 c och d kan användas.</p> <p>b) <i>Liknande varor</i>: Kravet att de liknande varorna skall exporteras samtidigt eller nästan samtidigt som de varor som skall värderas kan tolkas flexibelt. Liknande importerade varor, framställda i ett annat land än exportlandet för de varor som skall värderas, kan vara grundvalen för tullvärdering. De tullvärden för liknande importerade varor som redan har fastställts enligt bestämmelserna i artikel 30.2 c och d kan användas.</p> <p>c) <i>Deduktiv metod</i>: Kravet att varorna skall ha sålts "i samma skick som de importerades" enligt artikel 152.1 a i denna förordning kan tolkas flexibelt. Kravet på "90 dagar" kan behandlas flexibelt.</p>
<p>Artikel 32.1 b ii</p>	<p>1. Två faktorer spelar in vid fördelningen av de element som närmare anges i artikel 32.1 b ii rörande de importerade varorna - värdet av själva elementet och det sätt på vilket värdet fördelas på de importerade varorna. Fördelningen av dessa element bör ske på rimligt sätt med hänsyn till omständigheterna och i överensstämmelse med allmänt erkända redovisningsprinciper.</p> <p>2. Med avseende på elementets värde gäller det att om köparen förvärvar elementet till ett visst pris från en säljare som inte är närstående, är detta pris elementets värde. Om elementet har framställts av köparen eller av en honom närstående person, skulle värdet vara kostnaderna för framställningen. Om elementet tidigare har använts av köparen, oavsett om han har förvärvat eller framställt det, skulle de ursprungliga kostnaderna för förvärvet eller framställningen justeras nedåt med hänsyn till elementets användning, för att komma fram till dess värde.</p> <p>3. När elementets värde har fastställts skall detta värde fördelas på de importerade varorna. Här finns olika möjligheter. Ett exempel är att värdet tilldelas den första försändelsen, om köparen önskar att betala tull för hela värdet på en gång. Ett annat exempel är att köparen begär att värdet fördelas på det antal enheter som har framställts fram till tidpunkten för den första försändelsen. Eller han kan begära att värdet fördelas på hela den förväntade framställningen, om avtal eller fasta åtaganden för denna framställning föreligger. Fördelningsmetoden kommer att bero på den dokumentation som köparen uppvisar.</p> <p>4. Följande kan belysa ovanstående: En köpare förser tillverkaren med en form som skall användas vid tillverkningen av de importerade varorna och avtalar med honom om köp av 10 000 enheter. Vid tidpunkten för ankomsten av den första försändelsen om 1 000 enheter har tillverkaren redan tillverkat 4 000 enheter. Köparen kan hos tullmyndigheterna anhålla om att värdet för formen ska fördelas på 1 000, 4 000 eller 10 000 enheter.</p>
<p>Artikel 32.1 b iv</p>	<p>1. Tillägg avseende de element som närmare anges i artikel 32.1 b iv bör grundas på objektiva och mätbara uppgifter. För att i möjligaste mån underlätta deklarantens och tullmyndigheternas arbete med bestämmande av de värden som skall tilläggas, bör i möjligaste mån uppgifter som lätt kan erhållas från köparens affärsredovisning användas.</p> <p>2. För de element som levereras av köparen och som han har köpt eller hyrt, är tillägget köpepriset eller hyran. För element som är offentliga skall inga andra tillägg göras än kostnaderna för att erhålla kopior av dem.</p> <p>3. Om det är lätt att beräkna de värden som skall läggas till beror på ett visst företags struktur och ledning samt dess redovisningsmetoder.</p> <p>4. Det kan t.ex. förekomma att ett företag som importerar ett antal olika varor från flera länder sköter redovisningen för sin konstruktionsavdelning utanför importlandet på ett sådant sätt att det tydligt framgår vilka kostnader som skall tillskrivas en viss vara. I dessa fall kan en direkt anpassning göras på lämpligt sätt enligt bestämmelserna i artikel 32.</p>

Första kolumnen	Andra kolumnen
Artikel 32.1 b iv (forts.)	<p>5. Å andra sidan kan det förekomma att ett företag låter kostnaderna för sin konstruktionsavdelning utanför importlandet ingå i sina allmänna omkostnader utan att fördela dem på särskilda varor. I detta fall är det möjligt att i enlighet med bestämmelserna i artikel 32 göra en motsvarande anpassning avseende de importerade varorna genom att fördela hela kostnaden för konstruktionsavdelningen på den sammanlagda tillverkning som drar nytta av konstruktionsavdelningen och lägga den så fördelade kostnaden på importvarorna i förhållande till antalet enheter.</p> <p>6. Variationer i de ovannämnda omständigheterna kommer naturligtvis att kräva hänsynstagande till olika faktorer vid bestämmande av den bäst lämpade fördelningsmetoden.</p> <p>7. I de fall då tillverkningen av elementet i fråga omfattar ett antal länder och sträcker sig över en viss tid, bör anpassningen begränsas till det värde som faktiskt tillfogas till det elementet utanför gemenskapen.</p>
Artikel 32.1 c	De royalty- och licensavgifter som avses i artikel 32.1 c kan bland annat omfatta betalningar för patent, varumärken och copyright.
Artikel 32.2	Om objektiva och mätbara uppgifter inte finns vad gäller de tillägg som skall göras enligt bestämmelserna i artikel 32, kan transaktionsvärdet inte fastställas enligt bestämmelserna i artikel 29. Detta kan belysas med följande: En royalty betalas på grundval av priset vid försäljningen i importlandet av en liter av en viss vara som har importerats på grundval av kg och som har förvandlats till en lösning efter importen. Om royaltyn grundas delvis på den importerade varan och delvis på andra faktorer, som inte har någonting att göra med de importerade varorna (t.ex. om de importerade varorna blandas med inhemska ingredienser och inte längre kan identifieras var för sig, eller om royaltyn inte kan urskiljas från särskilda finansiella arrangemang mellan köparen och säljaren) skulle det vara olämpligt att försöka göra ett tillägg för royaltyn. Om emellertid beloppet av denna royalty grundas endast på de importerade varorna och lätt kan beräknas, kan ett tillägg göras till det pris som faktiskt har betalats eller skall betalas.
Hänvisning till tillämpningsföreskrifterna till tullkodexen	<p>Anmärkingar</p> <p style="text-align: right;"><i>Rättelse EGT L 180/96.</i></p>
Artikel 143.1 e	En person skall anses kontrollera en annan person, om den förra befinner sig juridiskt eller operationellt i en ställning där han kan ålägga den andre begränsningar eller riktlinjer.
Artikel 150.1 Artikel 151.1	Uttrycket "eller" medger flexibiliteten att använda försäljningarna och genomföra de nödvändiga anpassningarna i samband med vilket som helst av de tre villkor som beskrivs i punkt 1 de förklarande anmärkningarna till artikel 30.2 a och b. <i>Rättelse EGT L 180/96.</i>
Artikel 152.1 a i	<p>1. Uttrycket "vinst och allmänna omkostnader" bör uppfattas som en helhet. Det belopp som läggs till grund för detta avdrag skall bestämmas på grundval av de upplysningar som lämnas av deklaranter, såvida inte hans siffror är oförenliga med de siffror som erhålls genom försäljning av importerade varor av samma art eller beskaffenhet i importlandet. Om deklaranterens siffror är oförenliga med dessa siffror, får beloppet för vinst och allmänna omkostnader grundas på andra relevanta upplysningar än de upplysningar som erhållits av deklaranter.</p> <p>2. För att fastställa antingen provisionerna eller de sedvanliga vinsterna och allmänna omkostnaderna enligt denna bestämmelse, skall frågan om vissa varor är av samma art eller beskaffenhet som andra varor bestämmas i varje särskilt fall med hänsyn till de rådande omständigheterna. Undersökningar bör göras av försäljningar i importlandet av den smalaste gruppen eller kategorin av importerade varor av samma art eller beskaffenhet, som innefattar de varor som skall värderas och för vilka de nödvändiga uppgifterna kan erhållas. Enligt denna bestämmelse omfattar "varor av samma art eller beskaffenhet" varor som importerats från samma land som de varor som skall värderas, samt varor som importerats från andra länder.</p>

Första kolumnen	Andra kolumnen																																										
Artikel 152.2	<p>1. Om denna värderingsmetod tillämpas, skall avdragen för det värde som läggs till vid ytterligare bearbetning grundas på objektiva och mätbara uppgifter avseende kostnaderna för detta arbete. Beräkningarna görs på grundval av de formler, föreskrifter och konstruktionsmetoder som gäller för denna industribransch samt övrig praxis i denna bransch.</p> <p>2. Denna värderingsmetod är normalt inte tillämplig om de importerade varorna till följd av ytterligare bearbetning förlorar sin identitet. Det kan emellertid finnas fall då värdetillväxten genom bearbetningen utan större svårigheter tillfredsställande kan fastställas, fastän de importerade varornas identitet har gått förlorad.</p> <p>Å andra sidan kan det också finnas fall då de importerade varorna bibehåller sin identitet, men utgör ett så litet element i de varor som säljs i importlandet, att användningen av denna värderingsmetod inte är berättigad. Med hänsynstagande till detta måste situationer av denna typ bedömas från fall till fall.</p>																																										
Artikel 152.3	<p>1. Första exemplet: Varor säljs från en prislista som innehåller gynnsamma enhetspriser för köp i stora kvantiteter.</p> <table border="1" data-bbox="475 705 1316 1032"> <thead> <tr> <th data-bbox="475 705 667 842">Försäljningskvantitet</th> <th data-bbox="667 705 818 842">Pris per enhet</th> <th data-bbox="818 705 1161 842">Antal försäljningar</th> <th data-bbox="1161 705 1316 842">Sammanlagd kvantitet såld till respektive pris</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="475 842 667 913">1—10 enheter</td> <td data-bbox="667 842 818 913">100</td> <td data-bbox="818 842 1161 913">10 försäljningar av 5 enheter Fem försäljningar av 3 enheter</td> <td data-bbox="1161 842 1316 913">65</td> </tr> <tr> <td data-bbox="475 913 667 981">11—25 enheter</td> <td data-bbox="667 913 818 981">95</td> <td data-bbox="818 913 1161 981">Fem försäljningar av 11 enheter</td> <td data-bbox="1161 913 1316 981">55</td> </tr> <tr> <td data-bbox="475 981 667 1032">över 25 enheter</td> <td data-bbox="667 981 818 1032">90</td> <td data-bbox="818 981 1161 1032">En försäljning av 30 enheter En försäljning av 50 enheter</td> <td data-bbox="1161 981 1316 1032">80</td> </tr> </tbody> </table> <p>Det största antalet enheter som sålts till ett visst pris är 80, därför är priset per enhet för den största sammanlagda kvantiteten 90.</p> <p>2. Andra exemplet: Två försäljningar förekommer. Vid den första försäljningen säljs 500 enheter till ett pris av 95 valutaenheter vardera. Vid den andra försäljningen säljs 400 enheter till ett pris av 90 valutaenheter vardera. I detta exempel är det största antalet enheter som sålts till ett visst pris 500, därför är priset per enhet för den största sammanlagda kvantiteten 95.</p> <p>3. Tredje exemplet: I följande situation säljs olika kvantiteter till olika priser.</p> <p>a) Försäljningar</p> <table border="1" data-bbox="507 1377 1257 1624"> <thead> <tr> <th data-bbox="507 1377 1114 1411"><i>Försäljningskvantitet</i></th> <th data-bbox="1114 1377 1257 1411"><i>Pris per enhet</i></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="507 1429 1114 1458">40 enheter</td> <td data-bbox="1114 1429 1257 1458">100</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1458 1114 1487">30 enheter</td> <td data-bbox="1114 1458 1257 1487">90</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1487 1114 1516">15 enheter</td> <td data-bbox="1114 1487 1257 1516">100</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1516 1114 1545">50 enheter</td> <td data-bbox="1114 1516 1257 1545">95</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1545 1114 1574">25 enheter</td> <td data-bbox="1114 1545 1257 1574">105</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1574 1114 1603">35 enheter</td> <td data-bbox="1114 1574 1257 1603">90</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1603 1114 1632">5 enheter</td> <td data-bbox="1114 1603 1257 1632">100</td> </tr> </tbody> </table> <p>b) Sammanlagt</p> <table border="1" data-bbox="507 1697 1257 1861"> <thead> <tr> <th data-bbox="507 1697 1114 1731"><i>Sammanlagd såld kvantitet</i></th> <th data-bbox="1114 1697 1257 1731"><i>Pris per enhet</i></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="507 1749 1114 1778">65</td> <td data-bbox="1114 1749 1257 1778">90</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1778 1114 1807">50</td> <td data-bbox="1114 1778 1257 1807">95</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1807 1114 1836">60</td> <td data-bbox="1114 1807 1257 1836">100</td> </tr> <tr> <td data-bbox="507 1836 1114 1865">25</td> <td data-bbox="1114 1836 1257 1865">105</td> </tr> </tbody> </table> <p>I detta exempel är det största antalet enheter som sålts till ett visst pris 65. Därför är priset per enhet för den största sammanlagda kvantiteten 90.</p>	Försäljningskvantitet	Pris per enhet	Antal försäljningar	Sammanlagd kvantitet såld till respektive pris	1—10 enheter	100	10 försäljningar av 5 enheter Fem försäljningar av 3 enheter	65	11—25 enheter	95	Fem försäljningar av 11 enheter	55	över 25 enheter	90	En försäljning av 30 enheter En försäljning av 50 enheter	80	<i>Försäljningskvantitet</i>	<i>Pris per enhet</i>	40 enheter	100	30 enheter	90	15 enheter	100	50 enheter	95	25 enheter	105	35 enheter	90	5 enheter	100	<i>Sammanlagd såld kvantitet</i>	<i>Pris per enhet</i>	65	90	50	95	60	100	25	105
Försäljningskvantitet	Pris per enhet	Antal försäljningar	Sammanlagd kvantitet såld till respektive pris																																								
1—10 enheter	100	10 försäljningar av 5 enheter Fem försäljningar av 3 enheter	65																																								
11—25 enheter	95	Fem försäljningar av 11 enheter	55																																								
över 25 enheter	90	En försäljning av 30 enheter En försäljning av 50 enheter	80																																								
<i>Försäljningskvantitet</i>	<i>Pris per enhet</i>																																										
40 enheter	100																																										
30 enheter	90																																										
15 enheter	100																																										
50 enheter	95																																										
25 enheter	105																																										
35 enheter	90																																										
5 enheter	100																																										
<i>Sammanlagd såld kvantitet</i>	<i>Pris per enhet</i>																																										
65	90																																										
50	95																																										
60	100																																										
25	105																																										