

Vilken faktura ligger till grund för tullvärdet för en vara som blivit såld i flera led?

Tullvärdet är det värde som ligger till grund för hur mycket tullavgifter du ska betala när du importerar en vara. Att bestämma vilken faktura som ligger till grund för tullvärdet kan ibland vara en fråga för diskussion. I denna broschyr tar vi upp några av bedömningsgrunderna.

En eller flera försäljningar?

Vid **en** enda försäljning, det vill säga då en vara säljs för att exporteras från ett land utanför EU till en köpare i EU kan tullvärdet fastställas utifrån fakturan som utfärdas vid den försäljningen.

När **flera** försäljningar av varan har skett innan den anmäls till förtullning är det som regel fakturan från den **sista** försäljningen som ligger till grund för tullvärdet. Kan du styrka att syftet med en tidigare försäljning var export till EU kan vi godta att du i stället använder fakturan från denna tidigare försäljning för att beräkna tullvärdet.

Villkor för att vi ska godta en faktura

För att vi ska kunna godta en faktura måste ett av nedanstående två villkor vara uppfyllt:

- Det är sista försäljningen i försäljningskedjan.
- Syftet med försäljningen är **export till EU**.

Enligt det andra villkoret ovan ger vi här några exempel på situationer där det kan vara möjligt att styrka att syftet med försäljningen är export till EU.

- Varorna är tillverkade enligt EU:s specifikationer, eller det går att fastställa exempelvis genom märkning att varorna inte är avsedda för annat bruk eller en annan destination.
- Varorna har tillverkats eller framställts särskilt för en köpare i EU.
- Särskilt utvalda varor har beställts från en mellanhand som köper varorna av en tillverkare och varorna transporteras **direkt** till EU från denna tillverkare.

Exempel på vilken faktura jag kan använda

Exempel 1

Företag A i Indien köper soffbord i trä i hemlandet och förvarar dem i ett lager i avvaktan på beställningar.

Efter ett besök i Frankrike anser företaget att det finns en marknad i EU för soffborden och fraktar på vinst och förlust över dem till Bordeaux sjövägen. Borden har kostat 2 000 rupier per styck. Medan borden fraktas över havet säljer företag A

samtliga bord till företag B i Paris för 6 400 euro.

Innan varorna anländer till Frankrike säljer företag B varorna till en kund i Belgien för 7 200 euro.

Kommentar till exempel 1

Fakturan på 2 000 rupier per styck kan du inte använda dig av eftersom den inte är den *sista försäljningen i försäljningskedjan*. Den visar inte heller att försäljningen i fråga ägde rum för *export till EU*.

Fakturan på 6 400 euro uppfyller inte heller kravet på den *sista försäljningen i försäljningskedjan*. Du kan ändå använda fakturan som underlag för tullvärdet, eftersom du med fakturan kan bevisa att varorna såldes till detta pris till EU under frakten.

Exempel 2

Cosmetics är ett amerikanskt företag med huvudkontor i New York som säljer parfym, kosmetika, krämer och liknande från olika tillverkare i hela världen (pris A).

Den europeiska verksamheten är inrättad i hyrda kontorslokaler i Bryssel. Därifrån besöker försäljarna inköpskontor för butiker inom EU. De tar upp beställningar och sänder dessa vidare till huvudkontoret för behandling, det vill säga att produkterna skickas och faktureras.

Produkterna säljs levererade och oförtullade till kunder i EU (pris B). Även om säljarna har befogenhet att förhandla om priser och försäljningsavtal, har de ingen allmän befogenhet att sluta avtal för Cosmetics räkning.

Kommentar till exempel 2

Den som förtullar varorna kan inte använda pris A, eftersom det inte är hämtat från den *sista försäljningen i en försäljningskedja*.

När det gäller villkoret om export till EU skulle pris A kunna vara godtagbart om det finns ytter-

ligare bevis. Varorna kan till exempel vara direktlevererade från producenten och ha märkning eller angivelser som visar att de är avsedda för EU:s marknad.

Exempel 3

Chefen för företag C i Paris köper vid ett besök i Thailand 10 000 meter sidentyger för 20 000 euro. Han ser till att tyget skickas till Frankrike med båt den 4 april.

När han sedan deltar i en mäsas den 8 april träffar han en representant för företag D som tillverkar sidenblusar i Bryssel och denne går med på att köpa hela partiet med sidentyg, som just då är på väg till EU, för 39 000 euro.

Kommentar till exempel 3

Försäljningen till det lägre priset är inte den *sista försäljningen i en försäljningskedja* men den är en försäljning för *export till EU*. Därför kan du använda fakturan med det lägre priset vid förtullningen, om säljaren accepterar detta.

Var hittar jag lagtexten?

Villkoren som är underlag till denna broschyr hittar du i artikel 147 i kommissionens förordning (EEG) nr 2454/93 (tillämpningskodex).

Vill du veta mer?

Besök vår webbplats, tullverket.se. Där kan du börja prenumerera gratis på nyhetsbrevet TullNytt. Du kan också kontakta TullSvar, 0771-520 520.



Box 12854, 112 98 Stockholm
Telefon: 0771-520 520
tullverket.se